



# GRUPPO CDP: «one-door» per export e internazionalizzazione

Le specificità delle economie arabe in tre regioni  
(Nord Africa, Medio Oriente e Paesi del Golfo) e  
le opportunità di sviluppo

*Confindustria Emilia-Romagna – Joint Italian Arab Chamber  
Bologna, 28 febbraio 2017*

# Indice

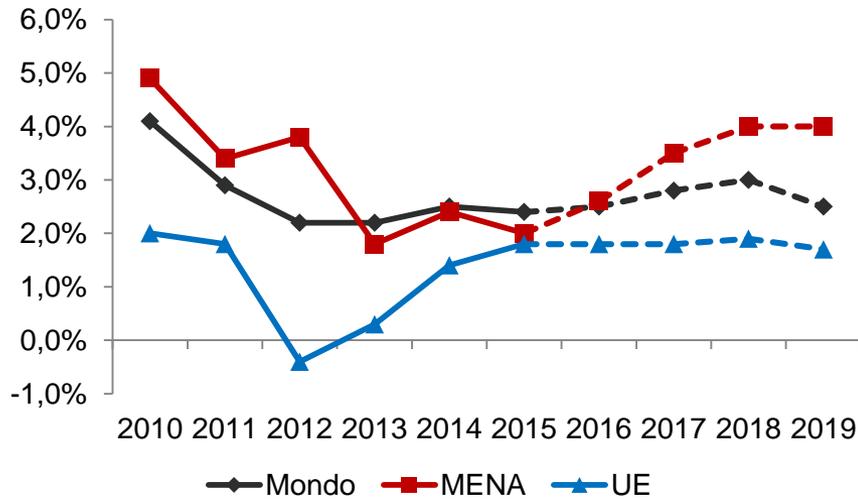
---

- **Uno sguardo sulle tre regioni: la *view* di Sace**
  
- **Gli strumenti SACE – SIMEST e le opportunità di sviluppo**

# MENA in (macro)cifre

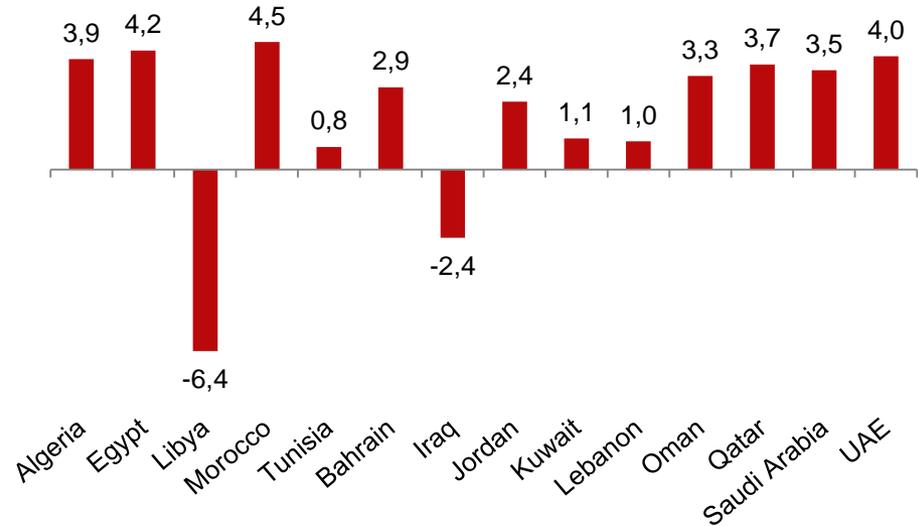


## PIL reale (var. % a/a)



Fonte: Economist Intelligence Unit (EIU)

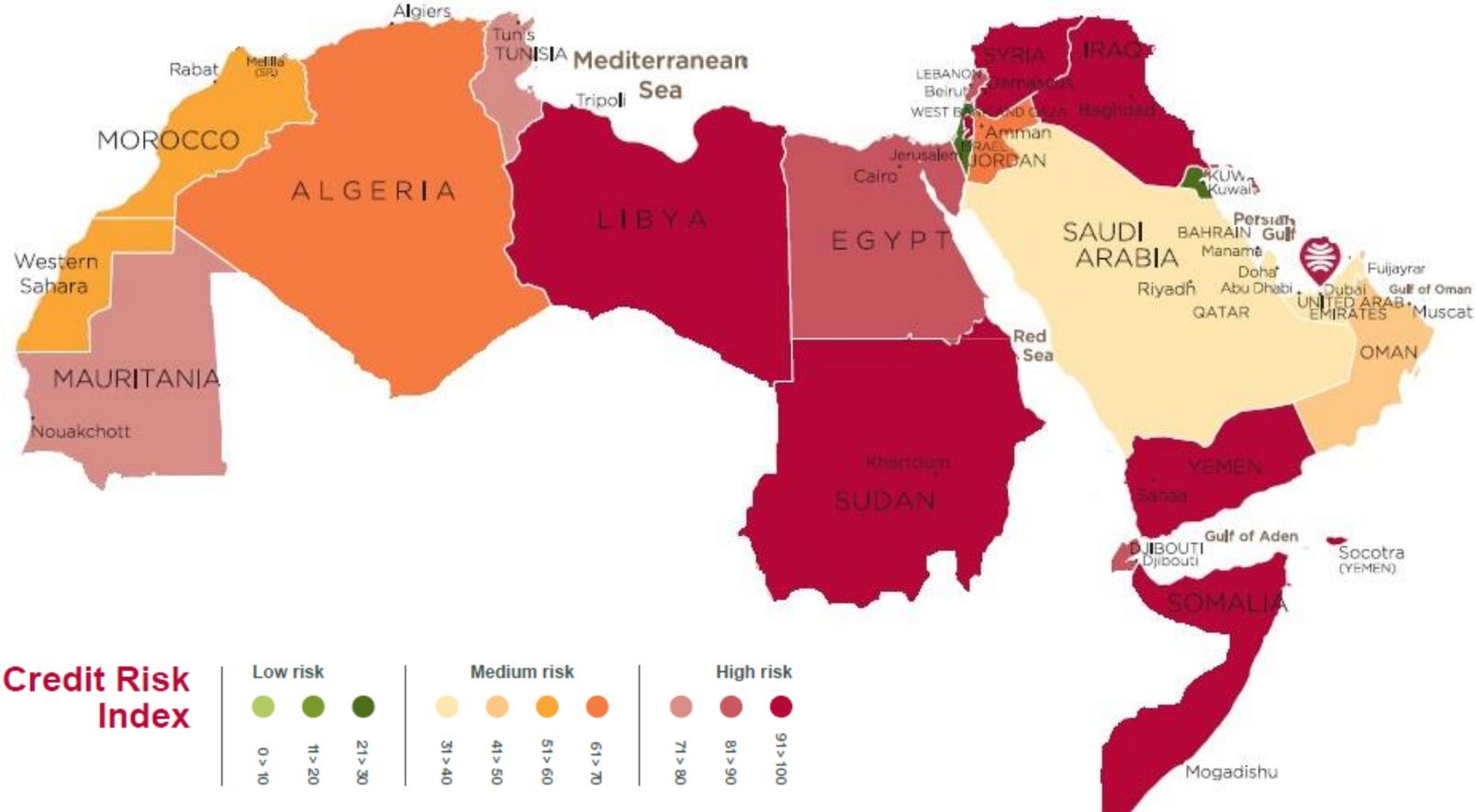
## Crescita PIL 2015



Variazioni % yoy 2015

Fonte: IMF

# Mena: la view di SACE



Fonte: Sace Risk Map 2017

# Condizioni di assicurabilità SACE

	Paese	Controparte sovrana	Controparte bancaria	Controparte corporate
Nord Africa	● Algeria	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Egitto	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Libia	chiusura	caso per caso	caso per caso
	● Marocco	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Tunisia	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
Medio Oriente	● Arabia Saudita	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Bahrein	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Emirati Arabi Uniti	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Giordania	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Iran	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Iraq	caso per caso	caso per caso	caso per caso
	● Israele	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Kuwait	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Libano	senza condizioni	caso per caso	caso per caso
	● Oman	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Qatar	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Siria	chiusura	chiusura	chiusura
	● Territori Palestinesi	caso per caso	caso per caso	caso per caso
	● Turchia	senza condizioni	senza condizioni	senza condizioni
	● Yemen	chiusura	chiusura	chiusura



# Nord Africa: mercati diversi, molteplici opportunità

---

- Dopo il rallentamento degli ultimi anni (crescita PIL 2014-2015 al di sotto del 2%) è previsto un miglioramento che dovrebbe riportare il tasso di crescita al 4% entro il 2017
- Principale fattore di instabilità della regione la situazione libica e la minaccia terroristica
- Temi caldi dei prossimi anni: la stabilità marocchina, importante *hub* per raggiungere l'Africa Sub Sahariana; la capacità algerina di diversificare la propria economia; la tenuta economica dell'Egitto; il percorso di democratizzazione tunisino.
- Nel 2016 l'Italia ha esportato in Nord Africa merci e servizi per oltre 12 eur/mld. Nel futuro le principali opportunità potrebbero arrivare dalla meccanica strumentale, dalla raffinazione, dal settore delle grandi opere e dalla difesa.



# Medio Oriente: sfide geopolitiche

---

- *Spillover* dai conflitti regionali nei paesi limitrofi (v. Giordania, Libano). Incombenza del rischio terrorismo e alti costi umanitari e economici nelle aree direttamente coinvolte dai conflitti.
- Instabilità sociale legata alla disoccupazione giovanile (Giordania, Oman) ed a potenziali crisi idriche.
- Ritorno dell'Iran all'operatività internazionale tra incertezze normative, rischi vs. rendimenti e l'incombenza *snap-back*. Effetto Trump?



# GCC: reinventarsi un'economia post-petrolifera

---

- Crescita economica, stimata superiore al 4% nei prossimi anni, in media più elevata rispetto all'Eurozona
- GCC continuano a rappresentare una meta di attrazione degli investimenti grazie anche al miglioramento del *business climate*. *Ease of Doing Business* della World Bank e il *Global Competitiveness Report* del World Economic Forum vedono gli Emirati nella parte alta del ranking
- Il calo del petrolio ha spinto verso una maggiore diversificazione e sofisticazione delle economie locali
- Strategie di lungo termine, progetti di investimenti infrastrutturali, iniziative *cross-border*: diversi mercati, molteplici opportunità



# Guardare oltre confine: un pacchetto di soluzioni pronte per l'uso

---

**CON  
NOI  
PUOI**



Conoscere clienti e mercati



Finanziare la tua crescita internazionale



Assicurare e monetizzare i tuoi crediti



Ottenere le garanzie per gare e appalti



Recuperare i crediti all'estero

CON  
NOI  
PUOI

# Finanziare la tua crescita internazionale

- ✓ Offriamo alle imprese italiane garanzie sui finanziamenti destinati a supportare investimenti per l'internazionalizzazione o il capitale circolante per approntare commesse export. Per le PMI operiamo in convenzione con le principali banche italiane

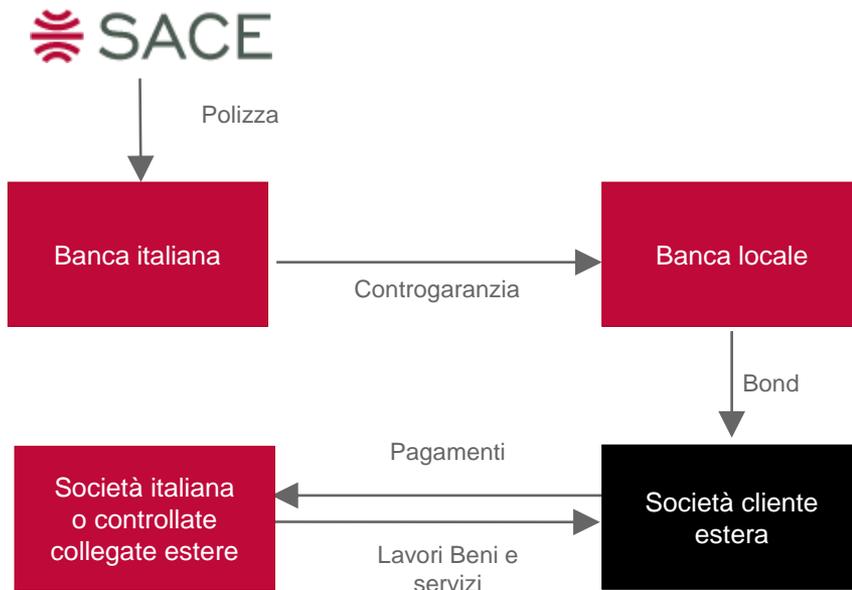


## VANTAGGI

- Accesso a finanziamenti chirografari sia a breve che a medio lungo termine
- Ampliamento delle linee di fido disponibili presso il sistema bancario

# Ottenere garanzie per gare e appalti

- ✓ SACE è in grado di controgarantire/emettere **garanzie richieste contrattualmente** (*bid bond, performance bond, advance payment bond, etc.*) o per obblighi di legge (*tax bond, custom bond, etc.*), nell'ambito di contratti in Italia e all'estero
- ✓ L'offerta sulle cauzioni si completa con l' **assicurazione dei rischi della costruzione di impianti** e opere civili, ai fini della realizzazione di opere civili, industriali, infrastrutturali in Italia e all'estero sia per appalti pubblici che privati



## VANTAGGI

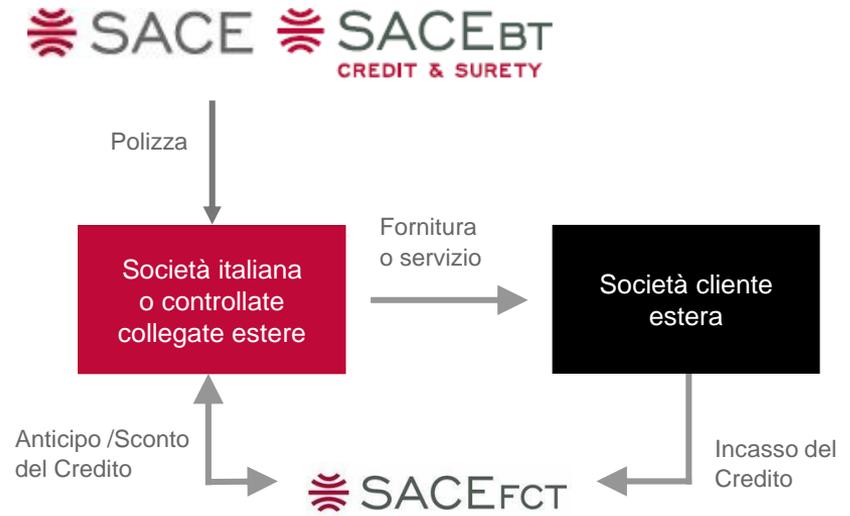
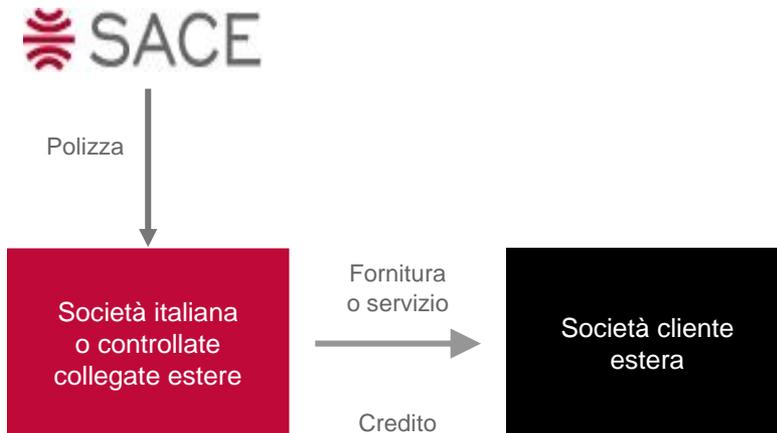
- Miglioramento della gestione finanziaria
- **Mantenimento della capacità disponibile presso il sistema bancario**

# Assicurare e monetizzare i tuoi crediti

## Con SACE puoi assicurare il mancato pagamento e scontare il credito

- ✓ Con la **polizza Credito Fornitore** assicuri fino al 100% il rischio di mancato pagamento, offrendo dilazioni di pagamento a tassi competitivi senza necessità per il cliente di ricorrere alle linee bancarie

- ✓ Con il **Trade Finance** si può ottenere liquidità dai propri crediti esteri, attraverso lo sconto pro soluto degli effetti cambiari e la cessione della polizza all'istituto scontante



CON  
NOI  
PUOI

# Recuperare i crediti all'estero

- ✓ Con SACE SRV gestiamo tutte le attività stragiudiziali e giudiziali per il recupero dei crediti insoluti, anche non oggetto di copertura assicurativa, attraverso un team specializzato e una rete di negoziatori locali in tutto il mondo
- ✓ Forniamo assistenza a 360° anche in procedure fallimentari, concordati preventivi, piani di risanamento e accordi di ristrutturazione

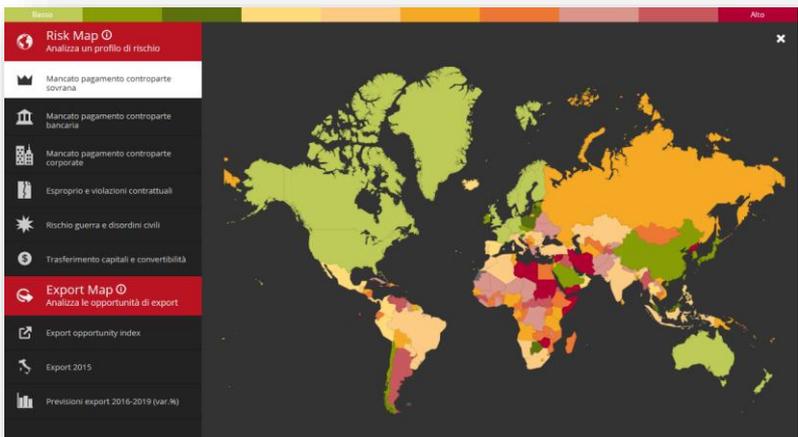


## VANTAGGI

- Costo contenuto rispetto ai *competitor*, grazie a un tariffario strutturato su base *success fee*
- Un unico referente per tutte le fasi di recupero crediti, con aggiornamenti costanti
- Le attività di recupero giudiziale sono gestite dai nostri studi legali partner direttamente in loco, senza intermediari, con vantaggi su costi e velocità di azione
- In caso di esito negativo del recupero, iscrivi a bilancio l'eventuale perdita con la dichiarazione di irreuperabilità

# Strumenti interattivi per le imprese

## Country Risk and Export Map

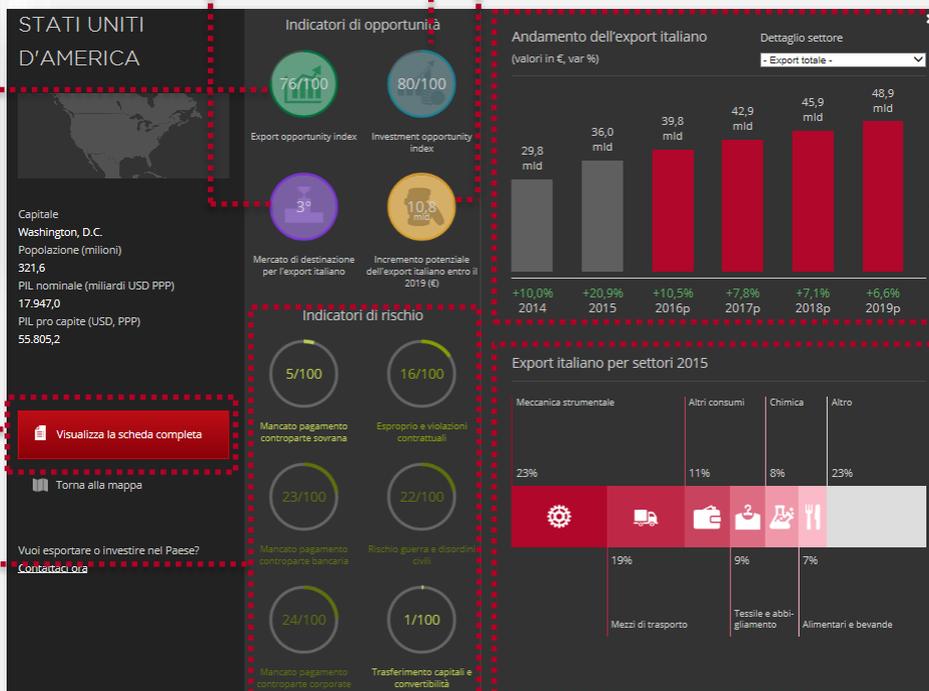


## Export Opportunity Index

Mercato di destinazione per export italiano

## Investment Opportunity Index

Incremento potenziale export italiano



Scheda Paese completa

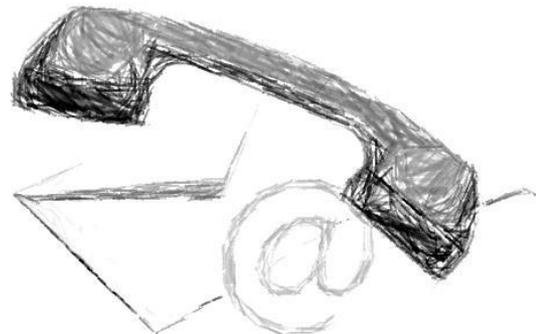
Indicatori di rischio



Export italiano per settori

Andamento export italiano 2016-2019

# GRUPPO CDP: «one-door» per export e internazionalizzazione



**800 269 264**



**one-door@sace.it**

 **SACE**

Donato Morea  
Head of Emilia – Area Centro-Nord  
d.morea@sace.it – bologna@sace.it

# Disclaimer

This presentation has been prepared solely for information purposes and should not be used or considered as an offer to sell or a solicitation of an offer to buy any insurance/financial instrument mentioned in it.

The information contained herein has been obtained from sources believed to be reliable or has been prepared on the basis of a number of assumptions which may prove to be incorrect and, accordingly, SACE does not represent or warrant that the information is accurate and complete.